

INTERNATIONAAL ACCOUNTMANAGER

Locatie: Apeldoorn

Dienstverband: Fulltime

Vacaturenummer: 24050

Functie

Met jouw betrouwbare en klantgerichte aanpak ben jij samen met je collega accountmanagers hét gezicht en visitekaartje van Asiades en weet je mensen aan je te binden. Als Internationaal Accountmanager kun je aanvoelen wat de klant qua stijl nodig heeft en kun je dit met jouw commerciële kwaliteiten laten resulteren in mooie orders en stijgende omzetten in jouw regio.

Word je enthousiast om te werken bij een internationaal bedrijf, met een jong en dynamisch team? Bezit jij de commerciële en avontuurlijke drive die nodig is om bij te dragen aan de ambities van Asiades?

Dan past deze functie bij jou!

Asiades is een jong & dynamisch bedrijf en richt zich op het ontwerpen en produceren van stijlvolle & trendy meubelen. Hun creatieve en commerciële hart is gevestigd in Apeldoorn waar tevens de prachtige showroom te vinden is van 3000m² omvang. Een inspirerende en sfeervolle standplaats wanneer je niet op reis bent!

Heb jij de flair en gedrevenheid die bij Asiades past? Ontdek dan de vacature van Internationaal Accountmanager!!

Wat je gaat doen

Jouw belangrijkste taak is om het marktaandeel en de bekendheid van Asiades in jouw regio te vergroten. Je stelt hiervoor een strategisch verkoopplan op gericht op jouw regio en jouw (potentiële)klanten en gaat actief nieuwe klanten acquireren. Daarnaast richt je je op het verhogen van de omzet bij bestaande klanten. Dit doe je o.a. door mee te denken en voorstellen te doen qua stof, look & feel voor de collecties van klanten met de prachtige meubelen van Asiades.

Je gaat bestaande klanten en prospects bezoeken en vertegenwoordigt Asiades op beurzen wereldwijd (vooral 1^e en 3^e kwartaal). Je bent hierdoor gemiddeld zo'n 30 - 40% van je tijd op reis. Als je niet op reis bent, werk je op kantoor in Apeldoorn, waar jij je agenda vult, klantbezoeken en beurzen voorbereidt en zorgt dat gemaakte afspraken worden nagekomen.

Wie je bent

Je bent een enthousiaste, proactieve en geboren verkoper die daarnaast ook de relatie goed weet op te bouwen en te onderhouden. Je hebt een no nonsens mentaliteit, een goed gevoel voor humor, bent zelf organiserend en durft je eigen besluiten te nemen. Verder heb je gevoel voor stijl en vind je het heerlijk om in een creatieve internationale omgeving te werken. Je werkt zelfstandig en doelgericht, maar je bent ook een proactieve teamspeler die ervan geniet dat geen dag hetzelfde is.

Van jouw opleiding en ervaring verwachten we:

- Hbo werk- en denkniveau, bij voorkeur een afgeronde HBO-opleiding.
- Bewezen verkoopervaring in een buitendienstrol.
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse én Engelse taal. Daarnaast is een goede beheersing van Duits En/of Frans zeker een pre!
- Je bent communicatief sterk en weet hoe klanten aan je te verbinden.
- Je hebt aantoonbare belangstelling voor design, interieur en stoffen.

Wat wij jou bieden

Als Internationaal Accountmanager kun jij rekenen op:

- Een prima salaris en goede bonusregeling.
- Een auto en telefoon van de zaak.
- Een functie met veel ruimte. Om je agenda in te delen, om verantwoordelijkheid te kunnen nemen en om je te ontwikkelen.

Maak kennis met het bedrijf

Asiades is een jong & dynamisch bedrijf met vestigingen in o.a. China, Indonesië, Dubai, USA en Nederland. Het bedrijf richt zich op het ontwerpen en produceren van stijlvolle & trendy meubelen. Met 5 fabrieken in Azië leveren zij in "full container load" aan retailers en e-tailers in ruim 70 landen binnen het midden tot hoog segment. Hun creatieve en commerciële hart is gevestigd in Apeldoorn waar tevens de prachtige showroom te vinden is van 3000m2 omvang. Je werkt in een klein team en maakt deel uit van een energieke werkomgeving met korte lijnen en een goede sfeer. Ambitie en ondernemerschap worden hier gewaardeerd.

Interesse?

Als je enthousiast bent geworden over deze functie, kun je voor meer informatie contact opnemen met Henk Westerduin. h.westerduin@why-search.nl. 06 156 318 04.